



"AB Hörby Bruk AB grundades 1920 och vi är stolta över att föra svensk hantverkstradition in i framtiden. Vi är i dag Nordens största producent av skottkärror och lekredskap till den privata marknaden med välkända varumärken som Ekeby-kärrorna och CanCan-gungorna. Hörby Bruk står för hög kvalitet och ett brett utbud av produkter som håller år efter år, generation efter generation."

Hur kom det sig att ni valde MONITORs EDI-lösning?

– Vi implementerade MONITOR 2011 och fick i samband med det krav från två av våra kunder att vi var tvungna att ha EDI-lösning mot dem. Vi såg fördelen med att ha all kommunikation i ett och samma system. Hade vi istället valt en tredjepartslösning så kostar det ganska mycket pengar det blir fler kommunikationsvägar. Vår lösning med MONITOR blev billigare. Konkret ger detta en snabbare orderhantering, ordersvar och fakturering, berättar Anders Jeppson, teknisk chef på AB Hörby Bruk .

Hur ser den kostnadsmässiga besparingen ut?

– Vi sparar nästan en och en halv minut på våra order som ofta är på 20 orderrader. När det är högsäsong får vi in omkring 40 sådana per dag via EDI. Det genererar så klart fördelar rent administrativt, vilket gör att vi inte behöver öka bemanningen på den sidan. Det blir även betydligt mindre pappers- och frankeringskostnader vilket ger oss besparingar, menar Anders.

Vilka mervärden har detta gett er?

– Förutom att vi sparar tid och pengar så kan vi använda tiden till att ha en bättre kundservice och ett bättre bemötande av människor som är i kontakt med oss. Miljömässigt blir det även en klar förbättring eftersom vi skickar betydligt mindre brev och papper numera. Sedan visar vi med vår EDI-lösning att vi ligger

i framkant vad gäller de tekniska bitarna och att vi kan erbjuda våra kunder detta. Utan MONITORs EDI-lösning hade vi tappat mark, och riskerat att förlora en av våra stora kunder, säger Anders.

Vad kan du säga till andra om MONITORs EDI-lösning?

– Det är en stor fördel att ha EDI-lösningen hos Monitor ERP System och det är ett och samma företag vi kommunicerar problem och lösningar med. Det underlättar vårt arbete. Får vi krav från en potentiell kund att vi behöver en EDI-integration mot dem är det inte mycket att fundera på då vi har systemet uppe. Det mesta i systemet är förberett för att vi ska kunna ta in nya kunder.

– Om man har ett företag som hanterar order innehållande många orderrader som återkommer varje vecka, då är det inte så mycket att fundera på, då är verkligen en idé att börja använda MONITORs EDI-lösning. Stora besparingar av både arbets- och materialtid. Den fungerar fullt ut för våra behov och jag rekommenderar att man kör MONITORs EDI-lösning precis som vi gör, avslutar Anders.

"Det är verkligen idé att börja använda MONITORs EDI"



Anders Jeppson
Teknisk chef
AB Hörby Bruk